



Wachstum erfordert Weitblick

„Mit SelectLine MDE konnten wir bei unserer Inventur enorme Zeit- und Kostenersparnisse erzielen. Durch den Einsatz der mobilen Lösung habe ich jederzeit den aktuellen Überblick zu unseren Kennzahlen und muss nicht mehr warten, bis unsere Zählzettel händisch ausgewertet werden.“

Maik Weinberg, Geschäftsführer
SUT Schweiß- und Umwelttechnik
Handelsgesellschaft mbH

Die Ausgangssituation:

Das Unternehmen mit Hauptsitz in der Hansestadt Bremen setzt bereits seit einigen Jahren erfolgreich auf die Softwarelösungen der SelectLine. Zunächst wurde an jedem der drei deutschen Standorte mit verschiedenen Servern und Mandanten gearbeitet. Im Laufe der Zeit entwickelten sich daher die Artikel- und Kundenstämme unabhängig voneinander. Für die gleichen Artikel wurden unterschiedliche Bezeichnungen und Beschreibungen angelegt, so dass es mitunter mühselig war herauszufinden, ob ein Artikel an einem anderen Standort noch verfügbar ist oder nicht. Dieses Arbeiten mit verschiedenen Mandanten führte auch dazu, dass für denselben Artikel bis zu 3 verschiedene Artikelnummern vergeben wurden, wodurch sich auch die Lagerbestände unnötig erhöhten.

Die Lösung:

Nachdem Maik Weinberg im Jahr 2013 in das von seinem Vater gegründete Unternehmen einsteigt, wird der Grundstein für die weitere Zukunft der SUT Schweiß- und Umwelttechnik Handelsgesellschaft mbH gelegt. Eine Serverumstellung geht mit der Nutzung einer einheitlichen SelectLine Warenwirtschaft an allen drei deutschen Standorten einher und stellt die Weichen für spätere Projekte, wie den Einsatz von SelectLine MDE. Zudem wurden alle Prozessabläufe im Unternehmen analysiert und ein umfassendes Modernisierungsprogramm in die Wege geleitet, um auch langfristig den wirtschaftlichen Erfolg des Familienbetriebes zu sichern.

Eingesetzte SelectLine Produkte:

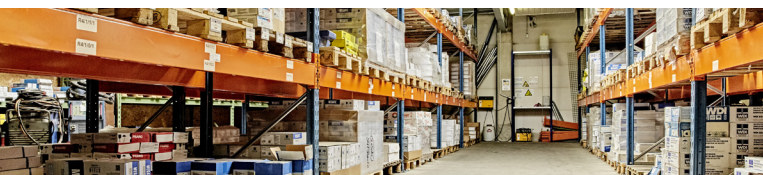
42 x Warenwirtschaft
5 x SelectLine MDE
1 x Standort Modul



Betreuender Fachhändler: Viebrock Daten Service GmbH

Das Projekt

Nachdem man sich bei der SUT Schweiß- und Umwelttechnik Handelsgesellschaft mbH dazu entschied, auf einen einheitlichen Hauptserver zurückzugreifen, mussten im Vorfeld sämtliche Stammdaten geprüft und überarbeitet werden. Hierzu wurden die Artikellisten der Hersteller in Excel-Listen übertragen, mit den vorhandenen Daten abgeglichen und in den neuen Mandanten exportiert. Bei fast 16.000 Artikeln zwar ein aufwendiger, aber auch notwendiger Prozess. Denn nur so konnte sichergestellt werden, dass alle Mitarbeiter Zugriff auf die korrekten Daten haben. Nachdem an allen drei deutschen Standorten mit



einer einheitlichen Datenbasis gearbeitet wurde, konnte das nächste große Puzzle teil im Modernisierungsprozess gelegt werden: der Einsatz einer mobilen Datenerfassung (MDE). Maik Weinberg beschäftigte sich schon länger mit dem Thema, bevor er im SelectLine Kundenmagazin insidert auf die hauseigene Lösung SelectLine MDE stieß. „Es hat sehr gut gepasst, dass die SelectLine eine eigene Lösung zur mobilen Datenerfassung auf den Markt gebracht hat, als wir uns mit diesem Thema beschäftigt haben“, so Weinberg. „Durch die Lösung direkt vom Hersteller können wir sicher sein, dass es regelmäßige Updates für das Produkt geben wird. Da auch unsere alten Scanner nicht mehr funktionierten und die nächste Inventur bald ins Haus stand,

haben wir uns dann schnell entschieden und einen Monat vor Jahreswechsel, mit Hilfe der Viebrock Datenservice GmbH, SelectLine MDE implementiert, um sie gleich für die bevorstehende Inventur zu nutzen.“

Der Kundennutzen

Übersichtliche Lagerbestände, eine Vereinheitlichung der Artikeldaten und Vermeidung unnötiger Kommunikation – all das waren die Wünsche von Maik Weinberg vor der Serverumstellung und dem Einsatz eines einheitlichen Mandanten. „Es war ein großer Aufwand, alle Daten zu überprüfen und für die Umstellung vorzubereiten, aber es hat sich gelohnt“, so Weinberg. „Die SelectLine bietet uns alle Funktionen, die wir brauchen und das zu einem guten Preis-Leistungs-Verhältnis“, fügt er hinzu. „Wir arbeiten nun viel produktiver, da wir nicht mehr lange nach einzelnen Artikeln suchen müssen und alle Mitarbeiter Zugriff auf die gleiche Datenbasis haben. Auch die Qualität unserer Daten hat dadurch zugenommen. Die Zeit, die wir nun nicht mehr mit dem Suchen einzelner Artikel im System verbringen müssen, können wir jetzt nutzen, um detailliertere Beschreibungen und auch Fotos zu hinterlegen.“ Auch bei der jährlichen Inventur kann das Unternehmen kostbare Zeit und Ressourcen sparen. Die langwierige Bestandsaufnahme mit Hilfe von Papierlisten, die händisch gepflegt werden, um sie dann am Ende doch wieder in den Computer einzutippen, entfällt. Durch den Einsatz von SelectLine MDE und mobilen Scannern, hat die Geschäftsleitung jederzeit einen aktuellen Überblick und kann die genauen Unternehmenszahlen live am Bildschirm verfolgen.

Über die SUT Schweiß- und Umwelttechnik Handelsgesellschaft mbH

Vor mehr als 30 Jahren haben der gelernte Betriebsschlosser Uwe Drzemalla und Kaufmann Jürgen Weinberg die SUT GmbH in Bremen gegründet. Mittlerweile hat das Unternehmen, dessen erstes Warenlager ein Kellerraum in der Hansestadt war, mit Rostock und Emden nicht nur weitere Standorte an der deutschen Küste, sondern auch Tochterfirmen im polnischen Stettin und im russischen Sankt Petersburg. Die beiden Söhne der Unternehmensgründer haben inzwischen die Rollen der geschäftsführenden Gesellschafter übernommen und leiten den Betrieb mit mehr als 70 Mitarbeitern an den Standorten. Um all ihren Kunden, von der großen Werft bis zur kleinen Kfz-Werkstatt, rundum gerecht zu

werden, beruht das Geschäftsmodell der SUT auf drei Säulen: Schweißen, Schneiden und Absaugen. Egal ob es um die Beratung, Montage und Reparatur von Schweiß-, Schneid- oder Belüftungstechnik geht, Arbeitsschutzkleidung oder Filteranlagen benötigt werden, die SUT Schweiß- und Umwelttechnik Handelsgesellschaft mbH bietet das Komplettpaket und einen zertifizierten Service.

Kontakt Daten

**SUT Schweiß- und Umwelttechnik
Handelsgesellschaft mbH**

Duisburger Straße 1
28199 Bremen
Tel: +49 421 557 26-0
www.sut-bremen.de

